

16.04.2024 - IHK Stade

Ausbildungsentwickler (w/m/d)

 Vollzeit/Teilzeit: Vollzeit oder Teilzeit

 Bewerbungsfrist: 17.05.2024

 Gewünschter Eintrittstermin: Zum nächstmöglichen Zeitpunkt  Einsatzorte: Stade

Bewirb Dich unter:

<https://karriere.stade.ihk.de/jobposting/d05de9f2386def2025729622b704c5d86a9661410>

Die Industrie- und Handelskammer Stade mit Sitz in Stade und Geschäftsstellen in Verden (Aller) und Cuxhaven betreut mit rund 100 Mitarbeitern die 51.000 meist mittelständischen Mitgliedsunternehmen im Elbe-Weser-Dreieck zwischen Hamburg und Bremen. Als Körperschaft des öffentlichen Rechts vertritt sie das Gesamtinteresse der regionalen Wirtschaft, erbringt Serviceleistungen für ihre Mitglieder und setzt hoheitliche Aufgaben kundenorientiert um.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt für unsere Abteilung Aus- und Weiterbildung einen Ausbildungsentwickler (w/m/d) in Vollzeit oder Teilzeit (mindestens 30 Stunden pro Woche)

Welche Aufgaben kommen auf Dich zu?

- Entwickle kreative Werbemaßnahmen, um Schüler und Ausbildungsplatzsuchende in IHK-Berufe zu begeistern.
 - Implementiere Strategien zur besseren Abstimmung von Ausbildungsplatzangeboten und -gesuchen.
 - Organisiere Veranstaltungen zur Förderung der Verbindung von Unternehmen und potenziellen Auszubildenden.
 - Motiviere Unternehmen zur Veröffentlichung ihrer Ausbildungs- und Praktikumsangebote durch Öffentlichkeitsarbeit, Mailing-Aktionen etc.
 - Unterstütze aktiv Betriebe bei der Identifizierung geeigneter Bewerber und der Besetzung ihrer offenen Ausbildungsstellen.
 - Intensiviere und erweitere bestehende Kooperationen mit Ausbildungsmarktakeuren.
 - Plane und steuere Projekte von der Konzeption bis zur Umsetzung.
 - Unterstütze Lehrkräfte bei der Förderung der Berufsorientierung und der Gestaltung von wirtschaftsbezogenem Unterricht.
 - Pflege und aktualisiere unsere IHK-Lehrstellenbörse und erstelle statistische Auswertungen.
-
- Entwickle kreative Werbemaßnahmen, um Schüler und Ausbildungsplatzsuchende für IHK-Berufe zu begeistern.
 - Implementiere Strategien zur besseren Abstimmung von Ausbildungsplatzangeboten und -gesuchen.
 - Organisiere Veranstaltungen zum Matching von Unternehmen und potenziellen Auszubildenden sowie zur Ehrung unserer besten Prüfungsabsolventen
 - Motiviere Unternehmen zur Veröffentlichung ihrer Ausbildungs- und Praktikumsangebote durch Öffentlichkeitsarbeit, Mailing-Aktionen etc.
 - Unterstütze aktiv Betriebe bei der Identifizierung geeigneter Bewerber und der Besetzung ihrer offenen Ausbildungsstellen.
 - Intensiviere und erweitere bestehende Kooperationen mit Ausbildungsmarktakeuren.
 - Plane und steuere Projekte von der Konzeption bis zur Umsetzung.
 - Unterstütze Lehrkräfte bei der Förderung der Berufsorientierung und der Gestaltung von wirtschaftsbezogenem Unterricht.
 - Pflege und aktualisiere unsere IHK-Lehrstellenbörse und erstelle statistische Auswertungen.

Was sollst Du mitbringen?

- Du verfügst über eine abgeschlossene Berufsausbildung. Eine erfolgreiche Aufstiegsfortbildung ist vorteilhaft.
 - Ferner sind eine bestandene Ausbildereignungsprüfung (AEVO) und erste praktische Erfahrungen als Ausbilder in einem Unternehmen wünschenswert.
 - Du hast eine hohe Affinität zu Social Media und erstellst routiniert ansprechenden Content. Ein einschlägiger Weiterbildungsabschluss im Social Media Bereich ist vorteilhaft.
 - Du bist mit dem Bereich Marketing und Vertrieb bekannt und nutzt deine Kreativität gerne, um neue Ideen eigenständig zu entwickeln und umzusetzen.
 - In stressigen Situationen behältst du stets den Überblick und bleibst zielorientiert.
 - Du bist zeitlich flexibel und kannst auch an Nachmittags- oder Abendveranstaltungen teilnehmen.
 - Ein gültiger Führerschein (Klasse B) ist in deinem Besitz.
-
- Du verfügst über eine abgeschlossene Berufsausbildung. Eine erfolgreiche Aufstiegsfortbildung ist vorteilhaft.
 - Ferner sind eine bestandene Ausbildereignungsprüfung (AEVO) und erste praktische Erfahrungen als Ausbilder in einem Unternehmen wünschenswert.
 - Du hast eine hohe Affinität zu Social Media und erstellst routiniert ansprechenden Content. Ein einschlägiger Weiterbildungsabschluss im Social Media Bereich ist vorteilhaft.
 - Du bist mit dem Bereich Marketing und Vertrieb bekannt und nutzt deine Kreativität gerne, um neue Ideen eigenständig zu entwickeln und umzusetzen.
 - In stressigen Situationen behältst du stets den Überblick und bleibst zielorientiert.
 - Du bist zeitlich flexibel und kannst auch an Nachmittags- oder Abendveranstaltungen teilnehmen.
 - Ein gültiger Führerschein (Klasse B) ist in deinem Besitz.

Was bieten wir Dir?

- Abwechslungsreiches und vielseitiges Aufgabengebiet in einem dynamischen Umfeld - wir bieten dir ein spannendes Arbeitsfeld
 - Ein kompetentes Team und ein wertschätzender Umgang - unsere IHK-Kollegen freuen sich auf DICH
 - flexible Arbeitszeitenregelungen und die Möglichkeit zum mobilen Arbeiten - wir unterstützen dich in deiner Vereinbarkeit von Familie und Beruf
 - Betriebliches Gesundheitsmanagement - wir fördern deine Gesundheit
 - Betriebliche Altersvorsorge und vermögenswirksame Leistungen - wir denken an deine Zukunft
 - Individuelle Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten - wir unterstützen und fördern dich
 - Ladestation für E-Autos und Zuschuss zum Deutschlandticket - wir denken an unsere Umwelt
-
- Abwechslungsreiches und vielseitiges Aufgabengebiet in einem dynamischen Umfeld - wir bieten dir ein spannendes Arbeitsfeld
 - Ein kompetentes Team und ein wertschätzender Umgang - unsere IHK-Kollegen freuen sich auf DICH
 - flexible Arbeitszeitenregelungen und die Möglichkeit zum mobilen Arbeiten - wir unterstützen dich in deiner Vereinbarkeit von Familie und Beruf
 - Betriebliches Gesundheitsmanagement - wir fördern deine Gesundheit
 - Betriebliche Altersvorsorge und vermögenswirksame Leistungen - wir denken an deine Zukunft
 - Individuelle Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten - wir unterstützen und fördern dich
 - Ladestation für E-Autos und Zuschuss zum Deutschlandticket - wir denken an unsere Umwelt

Haben wir dein Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf deine Online-Bewerbung bis zum 28. April 2024.

Diese Stelle ist zunächst auf zwei Jahre befristet. Anschließend ist eine Festanstellung möglich.