

12.05.2023 - Auslandshandelskammern

## Sales & Marketing Manager (m/w/d) für die Deutsch-Niederländische Außenhandelskammer

 Vollzeit/Teilzeit: Vollzeit oder Teilzeit

 Gewünschter Eintrittstermin: Zum nächstmöglichen Zeitpunkt  Einsatzorte: Den Haag

Bewerben Sie sich unter:

[c.pick@dnhk.org](mailto:c.pick@dnhk.org)

Die Deutsch-Niederländische Außenhandelskammer (DNHK) ist eine internationale, dynamische Organisation, die nie stillsteht. Als Mitglieder- und Netzwerkorganisation mit 45 Mitarbeitern und mehr als 1.500 Mitgliedsunternehmen aus den Niederlanden und Deutschland spielt die DNHK eine wichtige Rolle in der Kommunikation mit der Wirtschaft. Wir vermitteln zwischen zwei Kulturen und unterstützen Unternehmen als Wirtschaftsdienstleister in beiden Ländern bei ihren Aktivitäten im Nachbarland.

Zur Verstärkung unserer Abteilung Fachmessen suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Sales & Marketing Manager (m/w/d). Den Haag. 32-40 Stunden. Ab sofort.

### Welche Aufgaben kommen auf Sie zu?

Als unser neuer Sales & Marketing Manager (m/w/d) arbeiten Sie gemeinsam mit Ihren beiden Teamkollegen als niederländische Vertretung für die Messegesellschaften Messe Stuttgart und Messe Berlin. Das Team berät niederländische Aussteller und Fachbesucher zur Messebeteiligung und begleitet sie durch den gesamten Vorprozess. Von der Teilnahmezusage bis zum Beginn der Messe sind wir der Ansprechpartner für die niederländischen Aussteller. Bei den größeren Messen besuchen wir die Aussteller an ihren Ständen und versuchen, die Weichen für die nächste Messeteilnahme zu stellen. Dann schließt sich der Kreis. Was erwarten wir von Ihnen:

- Im Rahmen des Verkaufsprozesses sprechen Sie bestehende und potenzielle neue Aussteller an.
- Vor und während der Messe stehen Sie für Fragen und Probleme von Ausstellern und Fachbesuchern zur Verfügung
- Sie beantworten Fragen zu den Messen in Stuttgart und Berlin und halten die Adressdateien im CRM-System auf dem neuesten Stand
- Sie schreiben Werbetexte und organisieren Mailings
- Sie halten sich über die Entwicklungen im Markt auf dem Laufenden und aktualisieren Brancheninformationen
- Sie reisen ca. 8 Mal im Jahr (max. 2 Tage) zu "Ihren" Messen in Stuttgart und Berlin, um die niederländischen Aussteller zu treffen und zu unterstützen

---

## Was sollten Sie mitbringen?

- Sie verfügen über ein hohes Arbeits- und Denkniveau und haben bereits mehrere Jahre Verkaufserfahrung oder sind sehr verkaufsaffin
- Sie sprechen fließend Niederländisch und Sie haben gute Deutschkenntnisse
- Jede Messe ist anders, aber Sie kommunizieren leicht mit Kunden aus verschiedenen Branchen und denken mit ihnen mit
- Sie haben Spaß daran, etwas zu "verkaufen" und schaffen es, Ihre Begeisterung zu vermitteln
- Auch wenn viel los ist und Sie an mehreren Projekten arbeiten, verlieren Sie nicht den Überblick und arbeiten akkurat weiter

## Was bieten wir Ihnen?

- Sie sind nie fertig mit Lernen und möchten sich in dieser Rolle weiterentwickeln? Bei uns ist das eine Selbstverständlichkeit
- Zählen Sie auf ein angenehmes Arbeitsklima in einem fröhlichen und kollegialen Team
- Ein gutes Gehalt und viele Zusatzleistungen wie zusätzlicher Urlaub, Altersvorsorge, Fahrtkostenzuschuss, Fahrradverleih, die Möglichkeit, von zu Hause aus zu arbeiten, Heimarbeitszuschuss, kollektive Krankenversicherung, kostenloses Obst und vieles mehr

### Interesse?

Dann werden wir Sie hoffentlich bald bei der DNHK begrüßen. Wir können es kaum erwarten! Schicken Sie Ihren Lebenslauf und Ihre Motivation an Christian Pick ([c.pick@dnhk.org](mailto:c.pick@dnhk.org)).